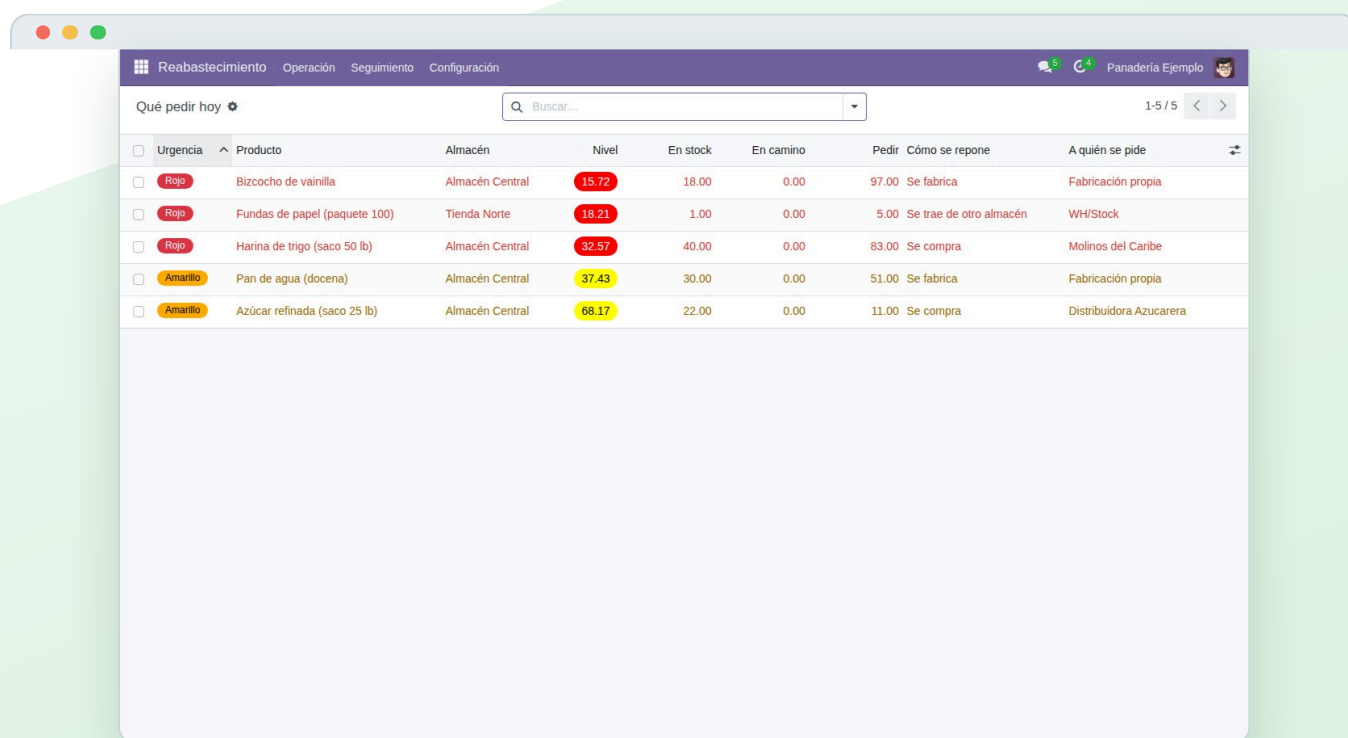


SOLUCIONES TREESYS PARA

Distribución y fabricación

Pida lo justo, a tiempo, y no se quede sin mercancía.

Cada producto importante tiene un colchón de inventario que se ajusta solo a lo que usted vende. Cada mañana el sistema le dice qué pedir, cuánto y a quién, del más urgente al menos urgente.



Urgencia	Producto	Almacén	Nivel	En stock	En camino	Pedir	Cómo se repone	A quién se pide
Rojo	Bizcocho de vainilla	Almacén Central	15.72	18.00	0.00	97.00	Se fabrica	Fabricación propia
Rojo	Fundas de papel (paquete 100)	Tienda Norte	18.21	1.00	0.00	5.00	Se trae de otro almacén	WH/Stock
Rojo	Harina de trigo (saco 50 lb)	Almacén Central	32.57	40.00	0.00	83.00	Se compra	Molinos del Caribe
Amarillo	Pan de agua (docena)	Almacén Central	37.43	30.00	0.00	51.00	Se fabrica	Fabricación propia
Amarillo	Azúcar refinada (saco 25 lb)	Almacén Central	68.17	22.00	0.00	11.00	Se compra	Distribuidora Azucarera

Cada mañana, solo lo que hay que reponer: primero lo rojo, luego lo amarillo.

Sistema de gestión en la nube, sobre Odoo, hecho para República Dominicana

¿Le pasa esto?

- ! **Se acaba lo que más se vende.** El cliente pide, no hay, y la venta se va a la competencia.
- ! **Sobra lo que no se mueve.** El almacén está lleno de mercancía que tardará meses en salir, y ese dinero está parado.
- ! **Se compra «por el ojo».** El pedido depende de que alguien se acuerde o de un mínimo y máximo que se fijó hace años y nadie ha vuelto a revisar.
- ! **Todo es urgente.** Cuando algo se agota hay que pedir de prisa, pagar flete exprés o comprar más caro al proveedor que tenga.
- ! **Las temporadas toman a todos por sorpresa.** Diciembre, el regreso a clases o la zafra llegan y el inventario no estaba preparado.
- ! **Nadie ve el cuadro completo.** Lo que hay en almacén, lo que viene en camino y lo que ya está vendido están en pantallas distintas.

Hágase estas preguntas

Responda sí o no. Cada «no» es dinero que se escapa o un riesgo que nadie está mirando.

- 1 ¿Sabe hoy qué pedir y cuánto, sin preguntarle a nadie?
- 2 ¿Sabe cuánto dinero tiene en productos que no se mueven?
- 3 ¿Este mes no le faltó nada de lo que se vende todos los días?
- 4 ¿Se libra de fletes urgentes y de cambios de pedido a última hora?
- 5 ¿Su inventario se prepara solo para la temporada o una promoción?
- 6 ¿Sabe cuántos días le dura cada producto, contando lo que viene en camino?
- 7 Si mañana cambia un precio o desaparece una factura, ¿sabe quién fue y cuándo?
- 8 ¿El 606, el 607 y la TSS salen del sistema, sin que su contador los arme a mano?

¿Respondió «no» a alguna? Ahí empezamos: se lo ponemos a funcionar, le enseñamos a su equipo y estamos cuando nos necesite.

Cómo aumenta sus ingresos

- ↑ **Menos ventas perdidas.** Lo que se está acabando sale arriba en rojo antes de agotarse, con tiempo para reponer.
- ↑ **Lista para la temporada.** Los ajustes de temporada suben el consumo esperado antes de diciembre o del regreso a clases, para tener mercancía cuando más se vende.
- ↑ **Pedidos completos para sus clientes.** Con el colchón de cada producto ajustado a lo que se vende, es más fácil despachar completo y a tiempo.
- ↑ **Capital libre para vender más.** El dinero que hoy está parado en mercancía que no rota queda disponible para lo que sí se vende.
- ↑ **Compras mejor negociadas.** Al pedir con tiempo no hace falta pagar flete exprés ni comprar al proveedor más caro.

Qué hace el sistema

Semáforo por producto

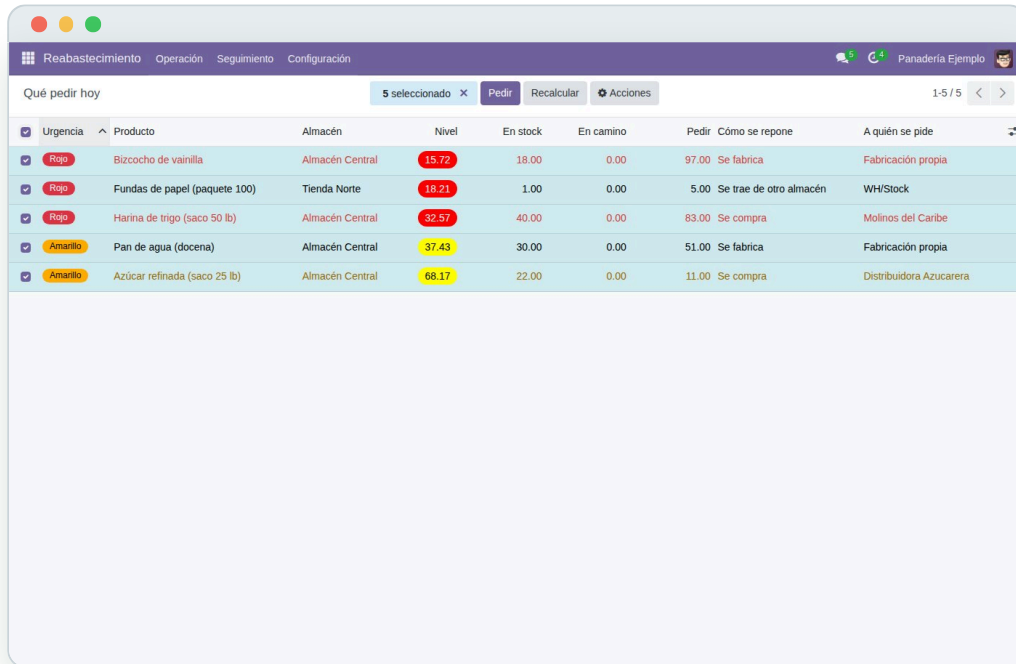
Cada producto tiene tres zonas: **roja** (riesgo de quedarse sin él), **amarilla** (lo que se consume mientras llega el pedido) y **verde** (el tamaño normal de un pedido). Las zonas se calculan con lo que usted vende cada día, lo que tarda en llegar y qué tan variable es la venta.

«Qué pedir hoy»

Es la pantalla con la que abre la aplicación: solo salen los productos que hay que reponer, primero los rojos y luego los amarillos. Por cada uno ve la urgencia en color, cuánto hay, cuánto viene en camino, cuánto pedir y a quién.

Pedir con un botón

Marca los productos y pulsa **Pedir**. Según el producto, el sistema prepara una **solicitud de cotización al proveedor**, una **orden de fabricación** o un **traslado desde otro almacén**. Todo queda en borrador: usted revisa, cambia la cantidad o el proveedor si quiere, y confirma.



Reabastecimiento Operación Seguimiento Configuración

Qué pedir hoy 5 seleccionado Pedir Recalcular Acciones 1:5 / 5

Urgencia	Producto	Almacén	Nivel	En stock	En camino	Pedir	Cómo se repone	A quién se pide
Rojo	Biscocho de vainilla	Almacén Central	15.72	18.00	0.00	97.00	Se fabrica	Fabricación propia
Rojo	Fundas de papel (paquete 100)	Tienda Norte	18.21	1.00	0.00	5.00	Se trae de otro almacén	WH/Stock
Rojo	Harina de trigo (saco 50 lb)	Almacén Central	32.57	40.00	0.00	83.00	Se compra	Molinos del Caribe
Amarillo	Pan de agua (docena)	Almacén Central	37.43	30.00	0.00	51.00	Se fabrica	Fabricación propia
Amarillo	Azúcar refinada (saco 25 lb)	Almacén Central	68.17	22.00	0.00	11.00	Se compra	Distribuidora Azucarera

Pedir con un botón. Marque los productos y pulse Pedir: el sistema prepara cada pedido.

Agregar productos con tres preguntas

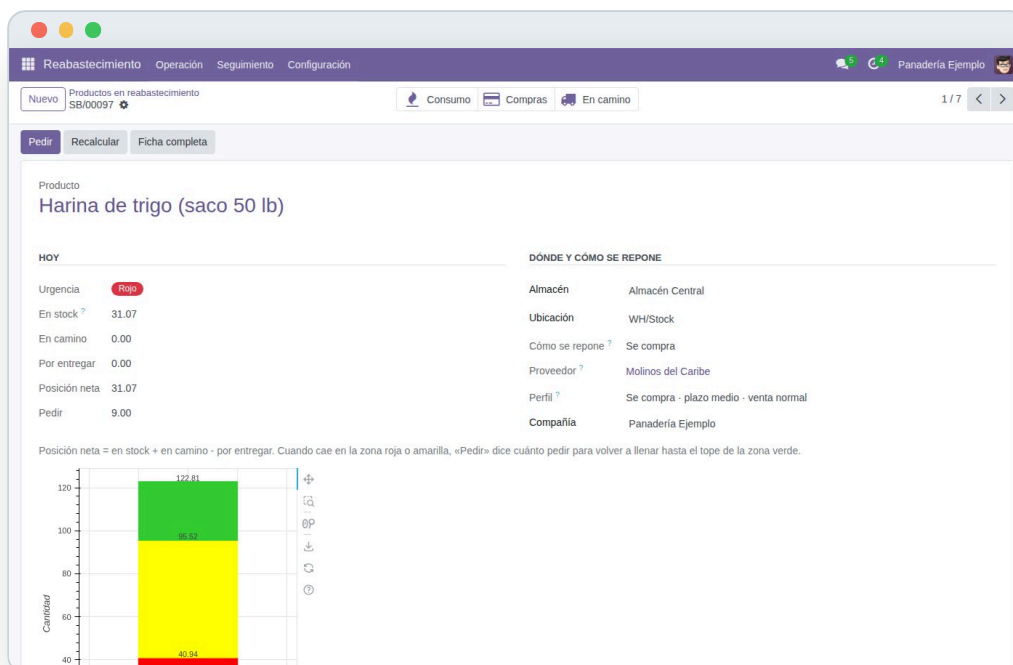
Se agregan muchos productos de una vez (uno por uno, por categoría o por proveedor) respondiendo solo tres cosas: cómo se repone (se compra, se fabrica o se trae de otro almacén), si el plazo de entrega es corto, medio o largo, y si la venta es estable, normal o variable. El sistema hace el resto y le dice cuáles no pudo agregar y por qué.

Ficha sencilla de cada producto

Arriba, lo de hoy: urgencia, en almacén, en camino, por entregar y cuánto pedir. Debajo, un gráfico de zonas y el detalle de cómo se calculó, todo en español y en palabras simples («Se compra · plazo medio · venta normal»).

Ajustes de temporada

Para una temporada alta o baja, se sube o se baja el consumo esperado de los productos elegidos entre dos fechas. Durante esas fechas, las zonas y lo que se recomienda pedir se calculan con ese consumo ajustado.



Ficha sencilla de cada producto. Cada producto con su urgencia, lo que hay, lo que viene y cuánto pedir.

Estimaciones de demanda

Para un producto nuevo o sin historial, se puede trabajar con una venta estimada en lugar de la histórica.

Alertas, compras en curso e historial

Una sección de seguimiento reúne las alertas, lo que ya se pidió y todavía no llega, y la evolución de cada producto.

Tablero en Métricas

Si usa Métricas, lo mismo se ve en gráficos: cuántos productos están en rojo y en amarillo, qué hay que pedir por almacén, por proveedor y por categoría, el consumo diario y las alertas.

Cómo cuida su dinero

- **Libera capital de trabajo.** Al pedir según lo que de verdad se vende, deja de comprar de más lo que no rota. Ese dinero puede quedarse en el banco o ir a otra parte del negocio.
- **Menos ventas perdidas.** Los productos que se están acabando salen arriba en rojo antes de agotarse, con tiempo para reponer.
- **Menos urgencias y fletes caros.** Si se pide a tiempo, no hace falta flete exprés ni comprarle al proveedor más caro solo porque tiene la mercancía.
- **Compras que respetan las reglas del proveedor.** La cantidad sugerida respeta el pedido mínimo, el máximo y los múltiplos (por ejemplo, cajas de 12).
- **Ningún gasto sin revisar.** El sistema propone, pero no confirma compras ni fabricaciones: la decisión final sigue siendo suya.
- **Preparado para la temporada.** Con los ajustes de temporada no compra tarde (y caro) en la temporada alta, ni se queda con exceso en la baja.

Procesos más eficientes

- **Una sola lista cada mañana.** No hace falta revisar producto por producto: «Qué pedir hoy» ya viene filtrada y ordenada por urgencia.
- **Muchos pedidos de una vez.** Se marcan varios productos y un solo botón prepara las compras, fabricaciones y traslados.
- **Alta rápida.** Una categoría entera o todos los productos de un proveedor se agregan en un solo paso, con tres preguntas.
- **Cálculos solos.** El consumo diario se recalcula una vez al día y el resto cada 8 horas, sin que nadie lo pida. Si cambió algo, el botón **Recalcular** lo actualiza al momento.
- **Traslados al instante.** Lo que se pidió desaparece de la lista enseguida, porque ya cuenta como «en camino».
- **Todo en un menú.** Operación, seguimiento y configuración están en una sola aplicación, **Reabastecimiento**.



Pida una demostración con sus propios datos

Le mostramos el sistema funcionando con sus productos, sus clientes y su forma de trabajar. Escanee el código con la cámara del celular para escribirnos por WhatsApp, o llámenos.

WhatsApp y teléfono: 829-923-6045

treesys.shop · Lunes a Viernes de 10:00 AM a 4:00 PM

Inventario inteligente con DDMRP

En lugar de comprar según pronósticos que suelen fallar, DDMRP repone según lo que de verdad se vende. Cada producto clave tiene un colchón de inventario que se recalcula solo, y la lista «Qué pedir hoy» dice qué reponer y cuánto.

Del «muy poco» o el «demasiado» al rango justo. Sin un método, muchos productos terminan en un extremo: muy poco (se agotan y se pierde la venta) o demasiado (dinero parado en el almacén). DDMRP mantiene los productos que usted elige dentro del rango justo, con el semáforo rojo, amarillo y verde.

Indicador	Resultado publicado	Qué implica para usted
Inventario total	30 % a 45 % menos	Capital de trabajo que sale del almacén y vuelve a la caja, con menos gastos de espacio, seguro y merma.
Pedidos a tiempo (nivel de servicio)	97 % a 100 %	Menos ventas perdidas por falta de mercancía; el cliente vuelve porque encuentra lo que busca.
Plazo de entrega al cliente	Más de 80 % menos	Se despacha desde el colchón sin esperar al suplidor o a la fábrica: se ganan contratos por rapidez y se puede cobrar más por entrega inmediata.
Costos de urgencia: flete exprés, despachos incompletos, traslados de emergencia y cambios de última hora	Se eliminan en gran parte	Menos flete exprés, menos horas extra de fabricación y menos compras caras al suplidor que tenga la mercancía.
Planificación fácil de entender	Prioridades claras	El encargado de compras ve cada mañana qué pedir, en orden y por color (rojo primero), en lugar de revisar listas de mensajes que se contradicen.

CÓMO AYUDA EN DINERO

- **Más retorno por cada peso invertido.** El inventario se pone solo en los productos que importan y en la cantidad justa, así rota más rápido y el dinero vuelve antes.
- **Márgenes protegidos.** Sin excesos que se quedan viejos, no hace falta liquidar con descuentos fuertes para sacar mercancía.
- **Más ventas.** Lo que más se vende sale en rojo antes de agotarse, con tiempo para reponer.
- **Freno al efecto látigo.** Un cambio pequeño en la venta ya no se convierte en un pedido enorme al suplidor: las compras son estables, se negocian mejores precios y la planta no para ni se sobrecarga.
- **Menos gastos fijos.** Menos espacio de almacén, menos seguros y menos producto que se vence, se daña o pasa de moda.

Cifras: resultados que publica el Demand Driven Institute en empresas que aplican el método DDMRP. Son referencias de la industria, no una promesa: el resultado depende de cada negocio, de sus datos y de cómo se use. El reabastecimiento DDMRP se instala aparte.

Lo que nos distingue

- **Metodología conocida.** DDMRP (planificación según la demanda) es un método de reabastecimiento usado en la industria. Usted no tiene que aprenderlo para usarlo: el sistema lo aplica por debajo.
- **En español.** Pantallas, gráficos y explicaciones en español.
- **Cada quien en lo suyo.** Solo quien tiene permiso puede pedir o agregar productos; los demás pueden mirar. La configuración avanzada queda para el administrador de inventario.
- **Simple de usar.** Pantallas pensadas para el encargado de compras, no para un especialista: colores, una barra de nivel y tres preguntas.
- **Funciona para comprar, fabricar y mover entre almacenes.** Sirve igual a un distribuidor, a un fabricante o a una cadena con varias tiendas.
- **Se integra con el resto.** Las solicitudes, órdenes y traslados que se crean son los mismos de Compras, Fabricación e Inventario, y siguen el proceso de siempre.

Incluye

- ✓ Aplicación **Reabastecimiento** con tres secciones:
- ✓ **Operación:** Qué pedir hoy, Productos en reabastecimiento, Agregar productos, Ajustes de temporada y Estimaciones de demanda.
- ✓ **Seguimiento:** Alertas, Compras en curso e Historial.
- ✓ **Configuración** (administrador de inventario): Calcular ahora, perfiles, plazos de entrega, variabilidad, cálculo del consumo diario, tipos de alerta, Reemplazar un producto y Ajustes.
- ✓ Botones **Pedir** (compra, fabricación o traslado) y **Recalcular**.
- ✓ Ficha sencilla por producto con gráfico de zonas, más la ficha completa para quien necesite todos los detalles.
- ✓ Permisos: quién pide y agrega productos, quién solo consulta.
- ✓ Opcional, con **Métricas:** tablero «Reabastecimiento (DDMRP)» con 15 indicadores en gráficos.

DGII, contabilidad y nómina en la misma plataforma

Facturación electrónica e-CF

Emisión, firma y envío a la DGII, con revisión de cada factura antes de enviarla. **Hacemos con usted el proceso de certificación como emisor electrónico ante la DGII.**

Contabilidad dominicana

Comprobantes NCF por tipo de cliente, asientos automáticos desde cada venta, cobro y pago.

Nómina

Nómina dominicana con TSS, ISR, INFOTEP, regalía y prestaciones.

Lo que recibe su contador cada mes

- ✓ Los formatos **606, 607, 608 y 609**, a partir de lo registrado.
- ✓ El **ITBIS** y las **retenciones** de cada factura, ya separados.
- ✓ Comprobantes **NCF y e-CF** por tipo de cliente.
- ✓ **Asientos automáticos** de cada venta, cobro y pago.
- ✓ **Nómina** con TSS, ISR e INFOTEP, y la autodeterminación de la TSS cuadrada con los recibos.

Le dejamos el sistema funcionando y a su equipo dominándolo

En la nube, sin servidores en su local: se entra desde la PC, la tableta o el celular.

Diagnóstico

Vemos cómo trabaja hoy su negocio: dónde se pierde dinero, qué se hace a mano y qué le pide la DGII.

Puesta en marcha

Configuramos el sistema con sus productos, clientes, cajas y sucursales, y cargamos sus datos.

Le enseñamos

Cada persona aprende lo que le toca: caja, recepción, administración. Los manuales están dentro del mismo sistema.

Siempre a mano

Cuando necesite algo, nos escribe: Lunes a Viernes de 10:00 AM a 4:00 PM. Respuesta en 2 horas laborables si es crítico y en 1 día laborable si no lo es.

Preguntas frecuentes

¿Qué pasa si se va el internet?

El sistema está en la nube y trabaja con internet, desde la PC, la tableta o el celular. Con un respaldo sencillo, como los datos del celular o un segundo proveedor, su negocio no se detiene.

¿Cuánto tarda en estar funcionando?

Depende del tamaño del negocio: productos, clientes, cajas y sucursales. Antes de empezar le entregamos un plan con cada paso (configuración, carga de sus datos, capacitación y arranque) y sus fechas.

¿En qué horario dan soporte?

Lunes a Viernes de 10:00 AM a 4:00 PM, por WhatsApp o por teléfono al 829-923-6045.

SOLUCIONES TREESYS POR RUBRO

Restaurantes, cafeterías y tiendas

Repuestos de vehículos

Préstamos y financieras

Gimnasios

Rent-a-car

Lavanderías y tintorerías

Consultorios, clínicas y hospitales

Transporte de pasajeros y envíos

Casas de cambio

Centros de videojuegos

Distribución y fabricación

¿Su rubro no está aquí? Comuníquese con nosotros: hacemos posible su idea.



Pida una demostración con sus propios datos

Le mostramos el sistema funcionando con sus productos, sus clientes y su forma de trabajar. Escanee el código con la cámara del celular para escribirnos por WhatsApp, o llámenos.

WhatsApp y teléfono: 829-923-6045

treesys.shop · Lunes a Viernes de 10:00 AM a 4:00 PM

Odoo es una marca registrada de Odoo S.A. TreeSys es un proveedor independiente y no está afiliado a Odoo S.A.